



Dollapët Inteligjentë

EMRI I KOMPANISË: SHPE Smart

SLOGANI: "Inteligjenca që lëviz qytetin."

SHKOLLA: Shkolla Profesionale Elbasan

DREJTIMI: Teknologji Informacioni dhe Komunikimi (TIK)

PROFILI: Mbështetje dhe Zhvillimi Web

VITI OPERATIV: 2025 – 2026

EKIPE DREJTUES:

Ahmet Eraslan – President & CEO (0688581695 | Eraslana2685@gmail.com)

Halil Eraslan – Drejtor Marketingu (0688581696 | halileraslan03@gmail.com)

Amarildo Beno – Drejtor Finance (0693584925 | amarildobeno@gmail.com)

Shyqyri Cela – Drejtor Prodhimi (0693032313 | shyqyricela@gmail.com)

Edison Elmazi – Drejtor i Marrëdhënieve me Publikun (0692514752 | edisonelmazi@gmail.com)

MËSUESI/MENTORI: Ing. Esmerald Suparaku

(Inxhinier Elektronik & Sipërmarrës prej 15 vitesh, Software Tester, Full-Stack Web Dev) (0692710558 | elektroniksuparaku@gmail.com)

PËRMBAJTJA E RAPORTIT

1. Përshkrimi i Kompanisë: "Fabrika" e Inovacionit	3
2. Vizioni & Misioni: Nga Kutia te Smart City	4
3. Struktura e Departamenteve & Ekipi Ndërdisiplinor	5
4. Problemi, Zgjidhja dhe Klienti (B2B & B2G)	6
5. Produkti: Arkitektura Hibride (IoT & Hardware)	7
6. Marketingu, Shitjet dhe Planet e Abonimeve	8
7. Pasqyra Financiare: Realiteti i Tregut dhe Scale-Up	9
8. Përmbledhje dhe Impakti Social	10

ANEKSET

1. Aneksi I: Letra e Presidentit	11
2. Aneksi II: Letra për Vullnetarin/Mentor	12
3. Aneksi III: Statuti i Shoqërisë	13



PËRSHKRIMI I KOMPANISË

SHPE Smart nuk është thjesht një kompani nxënësish; është një **Joint-Venture Industriale** që ka kthyer Shkollën Profesionale Elbasan në një fabrikë teknologjike. Duke u bazuar në drejtimin tonë TIK (Mbështetje dhe Zhvillim Web), ne prodhojmë Rrjete Dollapësh Inteligjentë (Smart Lockers) të integruar me platformën tonë në Cloud (dollapet.vercel.app).

Avantazhi ynë absolut në treg është **sinergjia e departamenteve të shkollës**. Ndërkohë që konkurrentët paguajnë mijëra euro për krahun e punës dhe inxhinierinë, ne shfrytëzojmë infrastrukturën tonë shkollore: *Mekanikën* për trupat metalikë, *Tekstil/Konfeksione* për izolimet, *Përpunim Druri* për dollapët e drurit, *Elektroteknikën* për instalimet dhe *Ekonomi-Biznesin* për analizat e tregut. Ne zotërojmë zinxhirin e plotë të prodhimit, nga dizajni te dorëzimi.

VIZIONI DHE MISIONI

- **Vizioni:** Të ndërtojmë dhe menaxhojmë infrastrukturën kryesore të "Smart Storage & Delivery" (Ruajtjes dhe Dorëzimit Inteligent) në Shqipëri dhe Ballkan. Synimi ynë madhor është sjellja e modeleve të terminaleve gjigante të stilit **Amazon Hub** në çdo institucion të vendit.
- **Misioni:** Të eliminojmë kaosin e logjistikës "*Kilometri i fundit*", pritjet e gjata dhe pasigurinë e shkëmbimit fizik. Ne i ofrojmë E-commerce, Porteve & Aeroporteve, Spitaleve & Farmacive, Universiteteve & Shkollave dhe Institucioneve & Qeverisjes zgjidhje të personalizuar me kosto të përballueshme, duke përdorur teknologji inovative IoT (Internet of Things).

STRUKTURA E DEPARTAMENTEVE DHE EKIPI

Ekipi ynë operon nën mentorimin e Ing. Esmerald Suparaku, i cili me 15 vite eksperiencë në inxhinieri elektronike dhe sipërmarrje, ka ngritur një strukturë të mirëfilltë korporate:

- **Ahmet Eraslan (President/CEO):** Truri i arkitekturës nga një eksperiencë 2 vjecare praktikë ne Vodafone AL, tashme nje mbështetës i projektit tonë. Lidh zhvillimin Web (Vercel) me mikrokontrolluesit fizikë (ESP32) dhe komunikimin IoT për të krijuar sisteme të pathyeshme "Bug-Free".
- **Halil Eraslan (Drejtor Marketingu):** Eksperti i B2B dhe B2G. Ai strukturon ofertat tona për çdo sektor (si të shesim tek Qeverisja Vendore & Qendrore, te spitalet vs si të shesim te postat).
- **Amarildo Beno (Drejtor Finance):** Analisti i Supply Chain. Gjurmon importet nga Kina, llogarit kostot e zhdoganimit dhe optimizon marzhin e fitimit (ROI).
- **Shyqyri Cela (Drejtor Prodhimi):** Koordinator i fabrikës. Bashkëpunon drejtpërdrejt me repartet e Ndërtimit/Mekanikës/Elektroteknikës në shkollë për prerjen, saldimit dhe montimin fizik të dollapëve.
- **Edison Elmazi (Drejtor Marrëdhënieve me Publikun):** Zëri i markës. Zhvillon partneritete me institucionet shtetërore dhe komunikon vlerat e qëndrueshmërisë dhe inovacionit.

PROBLEMI, ZGJIDHJA DHE KLIENTI

Problemi: Në Shqipëri, logjistika bazohet te kontakti fizik. Korrierët humbasin 40% të kohës duke pritur; studentët s'kanë ku të lënë sendet; spitalet shkëmbejnë medikamente pa sisteme gjurmimi; dokumentet qeveritare dorëzohen vetëm në orare zyre.

Zgjidhja: Një sistem "Smart Locker" i personalizueshëm sipas klientit. Sistemi gjeneron kode OTP (One-Time-Password), hapet 24/7 dhe mban histori digjitale për çdo veprim.

Klientët tanë (B2B & B2G):

1. **Llogjistikë/E-commerce:** Dyqane locale, Posta private, Temu/Amazon Hubs lokale.
2. **Universitete/Shkolla:** Për ruajtjen e çantave/laptopëve/ telefonave/ sendeve me vlerë.
3. **Spitale/Farmacit:** Për shkëmbim medikamentesh pa kontakt (higjienë absolute)/ pa kufi orari/ me shpejt/ online me 1 click.
4. **Institucione Qeveritare:** Shkëmbim dokumentesh (e-Albania rikthim i zyrave fizike duke komunikuar me sportelistin nepermjet dollapëve, mosha e 3 më e prekura).
5. **Aeroporte/Transport & Qendra Tregtare.** (ruajtje e valixheve apo sendeve me vlerë ne udhetim)
6. **Qendra Tregtare/ Parqe/ Resorte/ Magazina/ Dyqane Ushqimore**

PRODUKTI (HARDWARE & SOFTWARE)

Ne nuk ofrojmë "një madhësi për të gjithë". Ne bëjmë *Customize* nga A-ZH:

1. Struktura Fizike:

- *Modelet Standarde*: Hekur/Aliazh i zinkuar (për Postat/Aeroportet).
- *Modelet Eko/Campus*: Dru/MDF e prodhuar nga dega e Përpunim Drurit (për Universitete).
- *Modelet Thermo*: Të izoluar nga Termohidraulika (për Delivery Ushqimore/Farmaci).

2. Truri Elektronik (Kostoja Inteligjente): * Për buxhete të ulëta, ne programojmë ESP32 nga zero me module relay.

- Për Enterprise/High-End, ne importojmë direkt nga prodhues kinezë brava digjitale superiore me kosto shumice (10-15\$), si *Wangtong M-1602 (Keypad)*, *Wangtong M-1703 (RFID)*, ose *Rato Zinc Alloy Keyless*, duke ofruar standard global me çmim lokal.

3. Softueri: Platforma jonë Full-Stack (zhvilluar "In-House" me QA Testings nga mentori) komunikon me bazën e të dhënave pa paguar licenca të majme jashtë vendit.



MARKETING & SHITJE (MODELI I BIZNESIT)

Ne kemi dy rryma të qarta të të ardhurave për të siguruar fitim afatgjatë (Scale-Up):

- 1. CAPEX (Shitja Direkte e Pajisjes):** Institucionet (Spitale & Farmaci, Porte & Aeroporte, Qendra Tregtare/ Dyqane Ushqimore & E-Commerce/ Postat etj) blejnë modulën e personalizuar nga ne me një çmim 40-50% më të lirë se tregu evropian.
- 2. OPEX & SaaS (Abonimet Mujore):** * *Paketa Basic:* 50 €/Muaj për mirëmbajtjen e softuerit dhe serverave.
 - *Paketa Enterprise:* 150 €/Muaj përfshin SLA (Service Level Agreement), mirëmbajtje fizike 24/7 dhe raporte analitike mujore.
- 3. B2B Pitching:** Strategjia e marketingut është teknike. Ne do të zhvillojmë takime direkte me bordet drejtuese të korporatave (B2B), duke u demonstruar se si "SHPE Smart" u kursen atyre mijëra euro në krahë pune/ karburante/ qera në dyqane fizike dhe humbje të inventarit.

PASQYRA FINANCIARE DHE BILANCI

Përlllogaritjet e mëposhtme bazohen në koston e ndërtimit të një Njësie Pilot (Smart Locker me 4 ndarje) dhe projektionin e operimit për 3 muajt e parë.

1. Kostot Fikse (Operacionale)

Nr	Shpenzimi	Përshkrimi	Vlera (ALL)
1	Pagat e Bordit (5 anëtarë)	5 anëtarë x 1,000 lekë/ditë (12 ditë punë)	60,000
2	Hosting & Mirëmbajtje	Cloud Services (Vercel/Firebase - Free Tier)	0
3	Marketing & Promovim	Materiale B2B dhe fushatë në rrjete sociale	3,000
4	Qira & Energji	Mbuluar nga ambientet e shkollës (In-kind)	0
TOTALI			63,000 ALL

2. Kosto e Produktit për Njësi (Smart Locker - 4 ndarje)

Nr	Materialet	Sasia	Çmimi / Njësi	Vlera (ALL)
1	Strukturë MDF (Kabinë)	1 set	2,500	2,500
2	Brava Elektromagnetike	4 copë	1,200	4,800
3	Mikrokontrollues (ESP32)	1 copë	1,500	1,500
4	Modul RFID / Keypad	1 copë	800	800
5	Aksesorë (Led, Tela)	1 set	400	400
TOTALI				10,000 ALL

Çmimi i propozuar i shitjes: 19,000 ALL (për modul)

Fitimi për njësi: $19,000 - 10,000 = 9,000$ ALL

Pika Kritike (Break-even): $63,000$ (Kostot Fikse) / $9,000$ (Fitimi/Njësi) = 7 Njësi

3. Pasqyra e të Ardhurave (Projeksioni i Fazës Pilot)

Për të mbuluar kostot e rritura të punës, synojmë instalimin e 10 moduleve të para në pika strategjike. | Zëri | Shuma (ALL) | :--- | :--- | **Të Ardhurat Totale** (10 njësi x 19,000 lekë) | **190,000** | **Shpenzimet Variabël** (10 njësi x 10,000 lekë) | (100,000) | **Kosto Fikse** (Paga dhe Marketing) | (63,000) | **Tatimi mbi Fitimin (5%)** | (1,350) | **FITIMI NETO** | **25,650 ALL** |

4. Bilanci Kontabël

Gjendja financiare pas realizimit të fazës së parë të shitjeve. | Aktivët (Çfarë kemi) | Vlera (ALL) | Pasivët & Kapitali | Vlera (ALL) **Cash në Arkë** | 35,650 | **Kapitali Fillestar** (Aksionet) | 10,000 | **Inventari** | 0 | **Fitimi Neto** | 25,650 | **TOTALI AKTIVEVE** | **45,650** | **TOTALI PASIVE/KAPITAL** | **45,650** |

Plani i Investimit "Scale-Up" (Nëse fitojmë 15,000 Euro nga JAA): Fondi do të përdoret për të sjellë standardin "Amazon Hub" në Shqipëri. 10,000€ do shkojnë për importin e makinerive inteligjente masive prej hekuri nga Kina, dhe 5,000€ për ngritjen e arkitekturës Softuerike "Enterprise Level".

PËRMBLEDHJE DHE IMPAKTI SOCIAL

SHPE Smart po krijon "Smart City" në praktikë.

- **Impakti Ekologjik:** Dollapët për Postat reduktojnë lëvizjen e makinave/motorrëve deri në 30%, duke ulur ndotjen dhe emetimet e karbonit.
- **Ul kostot,** Duke kursyer ne fuqi punëtore ne zyra, eliminon qeratë e dyqaneve fizike.
- **Impakti Edukativ:** Projekti ynë është laborator i madh real në Shqipëri. Çdo modul i shitur i jep mundësi një nxënësi të profilit Mekanikë, TIK ose ElektroTeknikë/ Ekonomikë të bëjë praktikë në një produkt që përdoret nga qytetarët.
- **Konkluzioni:** Ne kemi një Mentor-Inxhinier Elektronik-Zhvillues Web- Testues App që teston kodin tonë, laboratore që presin drurin dhe metalin tonë, dhe një skuadër që menaxhon çdo qindarkë. Ne jemi kompania më e plotë, e skaluar dhe e realizueshme në këtë konkurs.



ANEKSI I - LETRA E PRESIDENTIT

Drejtuar: Jurisë, Aksionerëve dhe Partnerëve Strategjikë

"Të gjithë këtu kanë një aplikacion. Ne kemi ardhur me një makineri." Të nderuar, Kur nisëm SHPE Smart, pyetja nuk ishte "A mund të ndërtojmë një aplikacion?", pyetja ishte "A mund të ndryshojmë infrastrukturën e këtij qyteti?". Sot po ju paraqesim përgjigjen. Përmes një pune titanike dhe bashkëpunimit të jashtëzakonshëm të drejtimeve të Shkollës Profesionale Elbasan, ne kemi krijuar dollapët inteligjentë të gatshëm për spitale, aeroporte dhe e-commerce. Ne kemi bërë kontrollet tona në fabrikat në Kinë, kemi zhvilluar kodin tonë dhe kemi vërtetuar me numra që ky biznes mund të fitojë tregun. Ne nuk jemi një eksperiment; ne jemi industria e së nesërme. Koha e pritjes mbaroi.

Sinqerisht,

Ahmet Eraslan *President, SHPE Smart*

ANEKSI II - LETËR E HAPUR DREJTUAR VULLNETARËVE

SUBJEKTI: Ftesë për Bashkëpunim – Bëhu pjesë e udhëtimit të "SHPE Smart"

Të nderuar profesionistë, prindër dhe mbështetës të inovacionit, Ne, nxënësit e kompanisë **SHPE Smart**, po ndërtojmë diçka që tejkalon muret e shkollës sonë. Po ndërtojmë një infrastrukturë inteligjente që do të ndryshojë mënyrën se si qyteti ynë shkëmben mallrat dhe dokumentet. Por, për të kaluar nga një prototip shkollor në një korporatë me ndikim kombëtar, na duhet diçka më shumë se teknologjia: **na duhet përvoja juaj.**

Me këtë letër, ftojme këdo që ka pasion për teknologjinë, logjistikën, marketingun apo menaxhimin e biznesit, të na bashkohet si **Vullnetar/Mentor i Jashtëm.**

Pse të na bashkoheni?

- **Për të ndarë dijen:** Këshillat tuaja mbi tregun, ligjin apo inxhinierinë mund të jenë çelësi i suksesit tonë.
- **Për të mbështetur arsimin profesional:** Ju do të ndihmoni në formimin e gjeneratës së re të inxhinierëve dhe sipërmarrësve të Elbasanit.
- **Për të qenë pjesë e inovacionit:** Shihni nga afër se si idetë tona kthehen në produkte reale me kosto zero të krahut të punës.

Nuk kërkojmë kohën tuaj të plotë, por vetëm një dritare këshillimi, një kritikë konstruktive apo një udhëzim mbi trendet e tregut. Kushdo që ka dëshirë të investojë energji në një projekt që bashkon 9 departamente të Shkollës Profesionale, është i mirëpritur.

Ejani të ndërtojmë së bashku "Inteligjencën që lëviz qytetin"!

Me respekt,

Bordi i Drejtorëve, SHPE Smart Kontakti:

elektroniksuparaku@gmail.com

ANEKSI III - STATUTI I SHOQËRISË

Neni 1: Themelimi dhe Sinergjia Shoqëria emërtohet "SHPE Smart" me seli në Shkollën Profesionale Teknike Elbasan. Prodhimi i pajisjeve mbështetet në një pakt të brendshëm bashkëpunimi midis drejtimeve TIK, Mekanikë, Elektroteknikë, dhe Përpunim Druri.

Neni 2: Pronësia dhe Aksionet Shoqëria ofron 50 aksione me vlerë 5.000 ALL secila, duke krijuar një kapital fillestar prej 250,000 ALL. Aksionerët gëzojnë të drejtën e votës dhe dividendit në proporcion me kontributin e tyre.

Neni 3: Pronësia Intelektuale (IP) & Të Dhënat (GDPR) Të gjitha të drejtat mbi skemat e lidhjeve ESP32 dhe kodi burimor i hostuar në Vercel janë pasuri e kompanisë. SHPE Smart zotohet të mbrojë të dhënat e institucioneve dhe qytetarëve me standardet më të larta të Enkriptimit dhe Cybersecurity, të drejtuara nga CEO.

Neni 4: Vendimmarrja e Bordit Drejtues Ekipi menaxhues (5 anëtarët) voton për kontratat B2B dhe B2G, importet e bravave nga jashtë shtetit dhe strategjitë e marketingut. Për vendime teknike emergjente ose protokolle sigurie, vota e Presidentit (Ahmet Eraslan) është vendimtare.

Neni 5: Zhvillimi dhe Skalimi (Fondi JAA) Në rast të fitimit të çmimeve të konkursit, Drejtori i Financës (Amarildo Beno) zotohet ligjërisht të kanalizojë minimumi 80% të fondeve për CAPEX (blerje terminalesh gjigante për spitale/aerporte) për kalimin e biznesit nga Faza Startup në Fazën Enterprise.